

# Ist Ihr Autohaus e-FIT?



# e-FIT QuickStart

## Kontakt

Gerold Auerbach  
+43 664 21 20 801

[info@changingretail.net](mailto:info@changingretail.net)

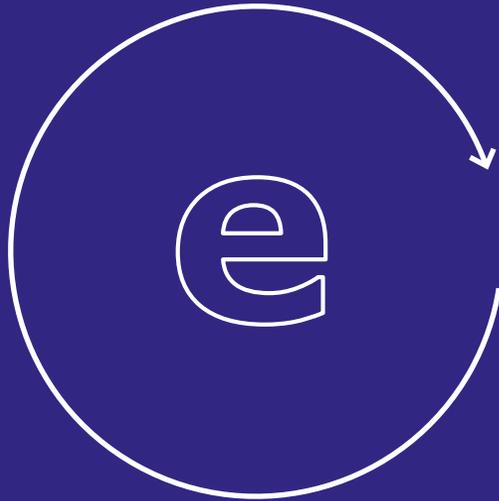
Jan Becker  
+49 160 44 23 493

[jb@beckermotorsport.de](mailto:jb@beckermotorsport.de)

[www.changingretail.net](http://www.changingretail.net)  
[www.beckermotorsport.de](http://www.beckermotorsport.de)

# e-FIT Quick-Start

Fragen & Inhalte auf die wir Antworten geben



„Der Kunde kauft ein e-Fahrzeug nur dann, wenn er ein funktionierendes Mobilitäts-Konzept erhält. Produktwissen über das Fahrzeug reicht dazu nicht aus! “

**Gibt's für so viele e-Autos überhaupt genug Strom?**

**Das e-Auto: Rettung des Klimas oder Klimakiller?**

**Warten auf Wasserstoffantrieb?**

**Was ändert sich für Hersteller & Handel?**

**Welche Alternativen zum batterie-elektrischen Auto gibt es?**

**Was kommt auf das Autohaus in den nächsten Jahren zu?**

**Warum soll die e-Mobilitätswende gerade jetzt kommen?**

**Die Hersteller wollen große Stückzahlen von e-Autos verkaufen. Wollen die Kunden das auch kaufen?**

**Förderungs-Dschungel: Das Problem des Kunden?**

**Viele e-Autos und zu wenig Ladesäulen?**

**Was ändert sich in Verkauf & Service?**

**Wie funktioniert e-Mobilität im Alltag?**

**Problem Batterien: Herstellung, Sicherheit und Recycling**

**Wird es wirklich dunkel, wenn alle gleichzeitig laden?**

**Was muss ich können, um weiterhin erfolgreich zu sein?**

# e-FIT Quick Start

## Ihre Vorteile

- E-FIT! ist kein Produkttraining, sondern verfolgt einen 360° Ansatz.
- Wir kommen zu Ihnen (keine Reisezeiten, keine Reise- und Aufenthaltskosten, keine Abwesenheiten)
- Spezifische Anpassung an Ihr Autohaus
- Kann auch als Kundenveranstaltung genutzt werden (ohne Handels-Themen)
- Kosten pro Teilnehmer nur € 60.-  
(Basis 30 Teilnehmer, ohne Kompetenz-Check)

Was?

- Kick-Off Training e-Mobilität

Wer?

- Mitarbeiter im Kundenkontakt (Verkäufer, Serviceberater, Service-Assistenz, Teile- & Zubehörverkauf)

Wie viele?

- 2 Gruppen a max. 15 Teilnehmer

Wie lange?

- 1 Gruppe am Vormittag
- 1 Gruppe am Nachmittag jeweils 3h

Wie teuer?

- € 1.800.- pro Tag
- € 900.- Kompetenz-Check (optional)

# e-FIT!

## Kompetenz-Check

Sie wählen 20 beliebige Mitarbeiter aus allen Abteilungen aus, die freiwillig und anonym einen von uns vor dem Training zugesandten Fragebogen beantworten.

Die von den Mitarbeitern ausgefüllten Fragebögen werden ausgewertet und als Gesamtergebnis in die jeweiligen Bereiche eingetragen.

Sie sehen auf einen Blick den Kompetenzstatus Ihres Teams und die notwendigen Minimum-Anforderungen.

Damit können Trainings- und Entwicklungsmaßnahmen zielgerichtet und effizient geplant und durchgeführt werden.

### Einstellung



### Motivation



### Fachkompetenzen

Alternative Antriebskonzepte



Fahrzeugtechnik



Laden



Batterietechnologie



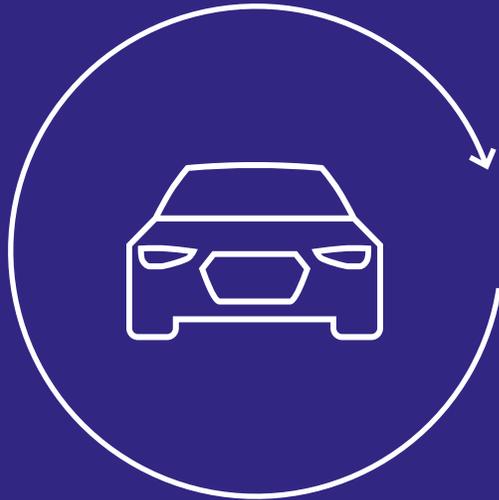
Alltagsnutzung



**Basis für Trainings- und Entwicklungsmaßnahmen**

# Das e-Fit!-Team

## Wir machen Sie e-FIT:



**Gerold Auerbach**  
**Jan becker**  
**Kai-Uwe Jochims**  
**Christian Suxdorf**  
**Jan Stahl**  
**Stefan Eichhorner**

[info@changingretail.net](mailto:info@changingretail.net)  
[jb@beckermotorsport.de](mailto:jb@beckermotorsport.de)  
[kuj@solxp.com](mailto:kuj@solxp.com)  
[christian.suxdorf@suxdorf.de](mailto:christian.suxdorf@suxdorf.de)  
[jan.stahl-training@t-online.de](mailto:jan.stahl-training@t-online.de)  
[eist@aon.at](mailto:eist@aon.at)

### Kontakt

Gerold Auerbach  
+43 664 21 20 801

[info@changingretail.net](mailto:info@changingretail.net)

Jan Becker  
+49 160 44 23 493

[jb@beckermotorsport.de](mailto:jb@beckermotorsport.de)

[www.changingretail.net](http://www.changingretail.net)  
[www.beckermotorsport.de](http://www.beckermotorsport.de)